

価格競争に巻き込まれず、長く愛されるビジネスへ

お客様が「また利用したい」と思うのは、商品やサービスの質が良い からだけではありません。

「このお店なら安心」「この人から買いたい」「応援したい」

そんな気持ちを育てることで、自然とリピーターや紹介が増え、価格 競争に巻き込まれにくくなります。

本勉強会では、顧客目線でのサービスづくりやリピートにつながる フォローの工夫を、実例とワークを通してお伝えします。

自分の強みや個性を活かしながら 10年先も続く サービスの土台を つくりませんか?

2025.3.24 **A**



勉強会 14:00~15:20

交流会 15:30~16:00

Pre-UX イノベーションハブ 熊本県上益城郡益城町田原1155-12

テクノ・ラボラトリビル 1F

お申し込みは、お電話、Faxまたは 二次元コードからお申込みください。





熊本県よろず支援拠点 コーディネーター 西田ミワ

2001年よりIT販促・経営面で女性 起業家をサポート。女性専用コワ ーキングスペース「スパイシーズ ラボ」運営。

| 会社名 | 参加者名 | 電話番号 | 個別相談 |
|-----|------|------|------------|
| | | | 希望する・希望しない |